

SS経営者限定セミナー

「人不足時代」を乗り切るための

SS生産性向上セミナー

社内のノウハウを見える化すれば

スタッフの

販売力も育成力もアップできる!

成功事例から学ぶセミナー

Point ①

売れる店長のスキルとマインド
を全社へ浸透させる方法とは

Point ②

教え下手な店長が
教え上手になるツールとは

Point ③

業績アップに繋がる
マニュアル運用とは

1つでも当てはまる社長様はご参加ください

- 店長が新人を短期間で育成できるようにしたい
- 売れるスタッフの事例・ノウハウを共有したい
- 無駄な行動を排除して業務効率を上げたい
- 対応力をアップして顧客満足度を向上したい
- 本部からの指示を現場ですぐに実践したい

日程

9月30日(金)
15:00
~18:00

会場

品川フクラシア
JR品川駅より
徒歩8分

受講料

1万円
当チラシ価格
5千円

なぜ”会社の仕組み化”が業績アップに必要なのか？

- ◆業績アップを阻む！属人的な業務の罣…
- ◆マニュアルが浸透しない3つの理由
- ◆絶対にマニュアル化してはいけない業務とは？
- ◆どのような情報をマニュアル化すると業績アップにつながるのか？
- ◆マニュアル化成功の鍵は、「業務の三分類」

仕組み化を実現する最新ツール“Teachme Biz”の新マニュアル発想とは？

- ◆上場企業、役所も導入！1000社が実践する新マニュアル発想とは？
- ◆日本経済新聞や日経MJにも取り上げられ、注目されている理由とは？
- ◆Teachme Bizが現場に受け入れられる3つの理由とは？
- ◆マニュアル作成時間を1/5に削減できる秘密
- ◆分かりやすいマニュアルを誰でも、簡単に作成できる理由とは？

会社の仕組み化を実現した事例を大公開！

- ◆俗人化した営業トークを文字化し全社へ浸透させた事例
- ◆属人的だった営業ツールを全社員で共有化できるようになった事例
- ◆何度教えても中々伝わらなかったトークが、簡単に伝わった事例
- ◆属人化されていた成功例が会社に蓄積されるようになった事例

【日程】

2016年9月30日(金)
15:00~18:00(受付14:45)

第1部 (株)スタディスト取締役 庄司啓太郎様
全く新しい業務マニュアル発想

第2部 JCF(株)代表取締役 石原尚幸
SSが生産性をあげるために今やるべきこととは

日時・会場

受講料

定価1万円
当チラシよりお申込みの場合 5千円

定員

定員15名様



【会場】 東京都港区江南一6-41
フクラシア品川クリタルスクエア
※品川駅港南口より徒歩8分

お申込はこちら

ウェブサイト <http://www.japan-cf.com>
24時間受付FAX : 079-245-8678

フリガナ		フリガナ	
会社名		代表者名	
ご住所	〒 -	TEL	()
メール	@		
ご参加者名	役職	ご参加者名	役職
(フリガナ)		(フリガナ)	